



ISO 9001
ISO 14001
BUREAU VERITAS
Certification



INFORMATIVO

INCA
Metalúrgica Inca Ltda

DESDE 1949

Mococa, Novembro de 2022

Edição nº 199

Planejamento de vendas 2023: quais aspectos considerar para o próximo ano?

O ano de 2022 vai caminhando para seus últimos dias, e com isso as organizações já começam a definir seus objetivos e metas para o ano seguinte.

Página 8

Mulheres da INCA participam do café em prol a campanha de conscientização outubro rosa

Páginas 4 e 5



A Metalurgica participou no dia 22/10 da Expo RH da Baixa Mogiana 2022!



Página 3

Notícias da Metalúrgica INCA no Openliga das Empresas 2022



Página 11

Recursos Humanos

Qual é o próximo passo?

Todo o dia a correria nos toma um tempo precioso, e que muitas vezes acarreta no esquecimento da reflexão de quem somos e para onde vamos. Questionar-se “quem sou eu” ou “para onde quero ir” deveria ser uma indagação diária, ou pelo menos, no mínimo semanal na vida de todos os sujeitos, afinal, o autoconhecimento nos proporciona liberdade e abertura para crescimento pessoal e profissional. Escrevendo assim, parece uma tarefa fácil, mas colocar em prática, será que é tão simples assim? E por onde começar?

1) Você precisa entender que o processo de autoconhecimento tem um início, mas não terá um fim.

2) É preciso paciência para identificar seus três principais pontos fracos e seus três principais pontos fortes.



3) Você precisará aprender a aceitar seus pontos fracos, e terá que buscar desenvolvê-los, entendendo que, você não será 100% em tudo.

4) Você precisará potencializar seus pontos fortes, direcionando-os para auxiliá-los em suas ações e decisões.

5) É preciso começar!

Pequenas atitudes possibili-

tam um melhor conhecimento de quem somos. Entender como surgem nossas emoções, como nosso corpo reage à determinadas situações, possibilitam a administração de características a nosso favor, o que é, um diferencial valioso. Se conhecer, torna o dia a dia mais produtivo e assertivo.

Aliado a isso, não basta apenas o autoconhecimento se não tivermos um propósito. O propósito direciona as ações, as quais, aliadas ao autoconhecimento, potencializam sua concretização. É preciso que criemos uma missão de vida! Ao atingirmos, é necessário que criemos outras, e outras, e outras, e assim se vai seguindo... Compreender que o crescimento não ocorre apenas de vitórias e que as derrotas também tem o seu valor, também é uma conquista. Tire um tempo para pensar em você, para planejar sua semana, suas atividades, seu crescimento... Mas melhor que isso: Ponha a mão na massa! Faça com o coração!

A vida é o dia a dia, e o momento de fazermos algo grande é todo o dia! Portanto, se conheça, se desafie, planeje, ouse e conquiste! “O futuro pertence àqueles que acreditam na beleza dos seus sonhos!”

Coleta de Material Particulado

Nos dias 18 e 19 de outubro foi realizado a coleta do material particulado. A coleta é realizado pela empresa Eurofins/ Ambiental, pelos técnicos Douglas e Thiago.

A coleta do material particulado é realizada anualmente e seus resultados protocolados no órgão responsável.



Recursos Humanos

A Metalurgica participou no dia 22/10 da Expo RH da Baixada Mogiana 2022!

A Expo RH da Baixada Mogiana, importante evento de encontro e exposições do calendário do interior paulista. Voltado a profissionais de RH, empresários, comerciantes, prestadores de serviços, estudantes. Um dos objetivos desse evento foi promover o desenvolvimento técnico e comportamental, através da participação de palestrantes renomados nos diversos temas apresentados e na integração comercial e profissional entre as empresas da região e do Brasil. O Tema Central deste ano foi: "Um novo olhar para o mundo"

No evento teve exposições e apresentações de várias empresas ligadas a acessoria, saúde e segurança, foi também possível participar de palestras com os seguintes profissionais:

* Tatiana Magierski Morauer, com o tema "onboarding de sucesso o segredo do engajamento"

* Ana Carolina Oliveira Fernandes, com o tema "RH Estratégico e o Perfil do Profissional do Futuro"

* João Aécio Nogueira, com o tema "Gestão de RH - Como Prevenir Endividamentos Trabalhistas"

* Dra. Ana Beatriz Barbosa Silva, que trouxe um tema que a partir do início de deste passou a ser considerada pela OMS como doença ocupacional. A síndrome de burnout (do inglês to burn out, Algo como queimar por completo), também chamada de síndrome do esgotamento profissional, foi assim denominada pelo psicanalista alemão Freudenbergger, após constatá-la em si mesmo, no início dos anos 1970.

Seria o desejo de ser o melhor e sempre demonstrar alto grau de desempenho, outra fase importante da síndrome: o portador de burnout mede a autoestima pela capa-



cidade de realização e sucesso., além de problemas de ordem psicológica, forte desgaste físico, gerando fadiga e exaustão. É uma patologia que atinge membros da

Área da Saúde, Segurança Pública, setor bancário, Educação, Gerentes em geral, jornalistas, advogados, pilotos, cientistas, professores e até mesmo voluntários.

Segurança

Mulheres da INCA participam do café em prol a campanha de conscientização outubro rosa

**Por Fabiana Nascimento**

O mês de outubro é voltado para a conscientização contra o câncer de mama.

E pensando na importância do auto-cuidado e bem estar que a me-

talúrgica inca proporcionou no dia 07 de outubro a todas as funcionárias um delicioso café da manhã na Padaria Panina onde além da troca de informações com um interativo diálogo intermeditado pela técnica de segurança sobre a prevenção

contra o câncer de mama, teve a entrega de folder orientativo com o auto exame de prevenção e mimos.

Foi um momento de descontração e bem-estar buscando enfatizar a qualidade de vida, auto cuidados e a saúde feminina.

Segurança



Segurança

TST Fabiana participou da FISP - Feira Internacional de Segurança e Proteção na São Paulo Expo Exhibition & Convention Center

Já na sua 23ª edição a FISP é o espelho do desenvolvimento do setor de segurança do trabalho que se expande a cada ano e é marcado por constantes inovações tecnológicas com muitas novidades e tendências da indústria.

A visita foi proporcionada em parceria com a ETEC Francisco Garcia (Industrial) onde vários professores, profissionais da área e alunos puderam compartilhar deste momento para aprimorar os conhecimentos, tirar dúvidas técnicas e entrar em contato com o que há de mais novo na área de segurança e proteção.



Expediente



INFORMATIVO

INCA
Metalúrgica Inca Ltda

Publicação interna da Metalúrgica Inca Ltda

Coordenação: Luís Américo Dal Bello, Mauro Rombes Magri e Regilene Araújo

Diretoria: Riad Xavier Jauhar

Jornalista: Fernanda Arantes MTb 57.561/SP

www.inca.ind.br

Qualidade**Produto – Bucha e Arruela***Por Regilene Araújo*

Produto oferecido ao mercado com duas opções de matéria prima, temos as opções de material injetados com liga zamac ou alumínio, possui um ótimo acabamento atendendo ao padrão de rosca BSP.

Temos um critério de produção bastante rígido, com inspeção



freqüente garantindo assim uma perfeita qualidade do produto, desde o processo de injeção até a usinagem, passando por calibradores calibrados atendendo ao padrão normativo.

Bucha e Arruela são caracterizados como acessórios para eletrodutos, ou seja, utilizado na parte elétrica, permitindo uma melhor fixação no momento da instalação.

Metalúrgica INCA recebe visita da escola ETEC Francisco Garcia

A Metalúrgica INCA no último dia 18 de outubro, recebeu a visita dos alunos do curso integrado do ensino médio e técnico em mecânica da escola

ETEC Francisco Garcia, conhecida também como Industrial, para uma visita nas dependências da empresa, oportunidade que os alunos tiveram de conhecer na prática as rotinas da indústria e os requisitos que são aplicados ao Sistema Gestão Integrado.

A visita contou com aproximadamente 40 alunos e também com professores Jairo e Luis Antônio, como de costume montamos grupo com monitores

para uma melhor comunicação e explicação sobre os processos, os grupos foram acompanhados pelos monitores: Pablo Silva, Fabiana Nascimento, Flávia Garcia e Regilene Araújo.

Essa parceria entre escola e indústria é fundamental, pois é o momento de troca de idéias e experiências, entre as teorias aprendidas em sala de aula, com as rotinas da indústria no dia a dia.

Comercial

Planejamento de vendas 2023: quais aspectos considerar para o próximo ano?

Por Agendor

O ano de 2022 vai caminhando para seus últimos dias, e com isso as organizações já começam a definir seus objetivos e metas para o ano seguinte.

Diferentemente dos dois últimos anos, 2022 representou um período de alívio e esperança no que tange a pandemia do novo coronavírus. Quase 80% da população brasileira está vacinada, e a rotina parece se aproximar cada vez mais daquilo que vivíamos anteriormente. Em contrapartida, a economia ainda apresenta instabilidade, que é agravada por fatores externos, como a Guerra na Ucrânia, e por fatores internos, como a alta do combustível e as eleições presidenciais, ou seja, ainda há muito o que considerar para definir o planejamento de vendas para 2023, visto que estamos distantes de um cenário estável e regular.

É por isso que, neste artigo, separamos alguns aspectos que você deve ponderar para traçar suas metas e objetivos de forma segura.

3 PONTOS DE ATENÇÃO PARA 2023

1. Cenário pós-eleições presidenciais

O cenário político dos últimos anos tem sido muito conturbado. Enfrentamos, mais uma vez, eleições polarizadas, e quanto maior a competição, maior é a sensação de instabilidade econômica, este clima desfavorável torna os investidores mais inseguros, fazendo com que "tirem o pé do acelerador" sobre suas aplicações para reduzir possíveis prejuí-



ízos. Com isso, as organizações diminuem as contratações e a economia sofre um desaquecimento. O mercado todo se retrai e o volume de vendas tende a ser reduzido. A boa notícia é que esse comportamento mais tímido do mercado acontece, principalmente, durante o período das campanhas eleitorais.

Depois do resultado das eleições, o mercado consegue antecipar, de acordo com as propostas apresentadas pelo presidente eleito, as possíveis movimentações do seu setor, mas claro, sabemos que, ainda assim, nada é uma garantia de que tudo ocorrerá conforme planejado. É importante que as empresas estudem as tendências de seu próprio setor e se preparem para novas políticas.

2. Impactos da pandemia sendo reparados

Em 2022 já foi possível lidar com um contexto mais previsível com relação à pandemia do coronavírus, como mencionamos no início, quase 80% dos brasileiros estão vacinados, o que favorece a retomada mais potente de determinados setores, como eventos e turismo. O PIB já está acima do nível pré-pandemia, superando as perdas

de 2020. Nesse sentido, 2022 representou um certo alívio para os investidores, varejistas e empreendedores, que se perceberam menos vulneráveis às imprevisibilidades da pandemia.

Em uma perspectiva econômica, ainda existem outros elementos a serem ponderados, mas é notável que estes elementos se distanciam cada vez mais dos efeitos da pandemia, em si.

Pandemia e saúde mental no trabalho: um efeito irreversível

A visão sobre saúde mental e qualidade de vida no trabalho nunca mais será a mesma. Esta é uma ferida que, provavelmente, permanecerá em evidência como um dos mais notáveis impactos da pandemia.

O modelo híbrido chegou para ficar, então, é essencial que os gestores estruturarem uma política de trabalho clara, caso esta seja uma opção para seus funcionários.

3. Tendências tecnológicas se consolidando

A consultoria BearingsPoint divulgou uma pesquisa onde aponta as cinco principais tendências de tecnologia para 2023, e três delas possuem impacto direto nas

vendas e no modelo de negócio das empresas. São elas:

- Metaverso;
- Plataforma nativa em nuvem;
- Dados e análises incorporados.

O Metaverso, que parecia uma espécie de utopia, já é uma realidade. Mesclar as linhas entre o físico e o digital viabiliza uma experiência imersiva para consumidores, mudando radicalmente o processo de venda das empresas, principalmente as varejistas.

As plataformas em nuvem, por sua vez, são a base para desenvolver novos produtos e serviços. Mais do que isso, também são uma ferramenta de trabalho que permite maior produtividade das equipes que as utilizam, como os sistemas de CRM e as ferramentas de ERP.

Esta tecnologia facilita os processos internos e o acesso a dados e relatórios ricos para aperfeiçoamento das práticas de gestão, o que também nos leva à próxima tendência: a cultura data-driven.

As empresas de sucesso tem como premissa tomar decisões baseadas em dados. Esta é uma tendência decisiva para o mercado, uma vez que os insights advindos dos dados direcionam as organizações aos seus objetivos de maneira segura e, sobretudo, consistente.

Citamos o sistema de CRM como uma das tendências de plataformas de nuvem e como fonte de análises relevantes para que os times de vendas conduzam suas negociações favorecendo negócios fechados, e para que os gestores possam tomar decisões mais assertivas.

Meio Ambiente

Fonte: <https://brasilecola.uol.com.br/biologia/ciclos-biogeocimicos.htm>

Ciclos biogeoquímicos: quais são, como funcionam?

Os ciclos biogeoquímicos são processos que garantem que os elementos circulem pelo meio abiótico e pelo meio biótico, promovendo seu reaproveitamento.

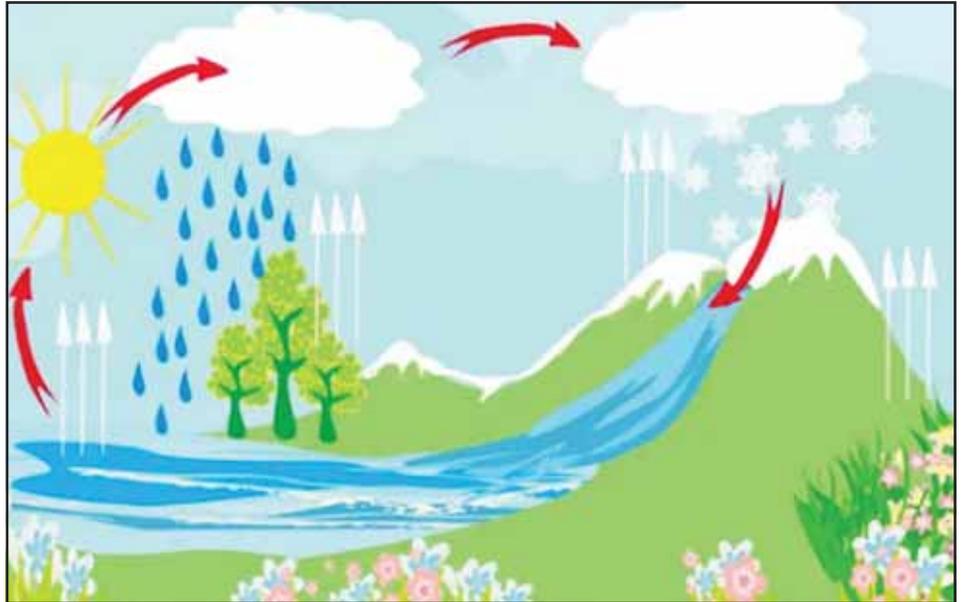
Os ciclos biogeoquímicos são processos que ocorrem na natureza para garantir a reciclagem de elementos químicos no meio. São esses ciclos que possibilitam que os elementos interajam com o meio ambiente e com os seres vivos, ou seja, garantem que o elemento flua pela atmosfera, hidrosfera, litosfera e biosfera.

Os principais ciclos biogeoquímicos encontrados na natureza são o ciclo da água, do carbono, do oxigênio e do nitrogênio.

Para que um ciclo biogeoquímico aconteça, alguns fatores são essenciais. São eles: reservatório do elemento químico (atmosfera, hidrosfera ou crosta terrestre); existência de seres vivos; movimentação do elemento químico pelo meio ambiente e pelos seres vivos de um ecossistema.

Classificação dos ciclos biogeoquímicos

Os ciclos biogeoquímicos podem ser classificados em dois grupos principais: gasosos e sedimentares. O ciclo gasoso é aquele que possui como reservatório principal do elemento a atmosfera. Além disso, os elementos entram e saem da biosfera em sua forma gasosa. Já no



ciclo sedimentar, o principal reservatório é a crosta terrestre.

Importância dos ciclos biogeoquímicos

Os ciclos biogeoquímicos, por promoverem uma ciclagem dos elementos, garantem que eles sejam utilizados e, posteriormente, estejam novamente disponíveis. Esse é um fator extremamente importante, pois, alguns elementos são essenciais para os seres vivos, e seu uso constante, sem reposição, poderia ocasionar a extinção de espécies.

A circulação dos elementos é fundamental para garantir que um ecossistema funcione adequadamente. Se, por

exemplo, a quantidade de oxigênio disponível em um ambiente aquático diminuir, todos os seres vivos daquele ecossistema serão afetados. Avaliar o ciclo biogeoquímico, nesse caso, poderia ser importante para prever um impacto ambiental.

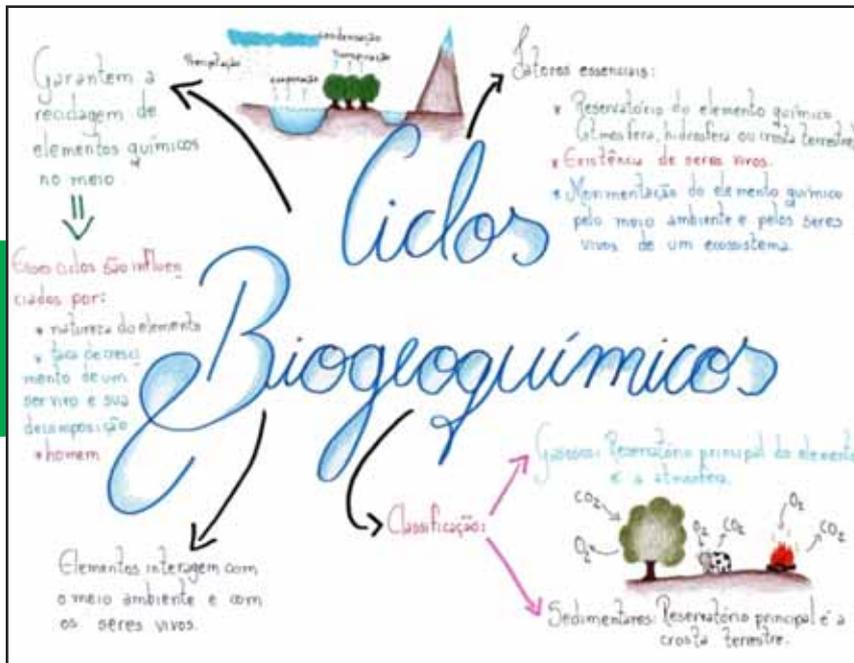
Fatores que influenciam a velocidade de um ciclo biogeoquímico

A velocidade em que um elemento circula no meio abiótico e biótico depende de vários fatores. A natureza do elemento que participa do ciclo, por exemplo, pode determinar se a ciclagem ocorrerá de maneira lenta ou rápida. Normalmente um ciclo gasoso é mais rápido que um ciclo sedimentar.

Outro ponto importante para a velocidade da ciclagem dos nutrientes é a taxa de crescimento dos seres vivos e sua decomposição. A taxa de crescimento de uma espécie afeta diretamente a cadeia alimentar e, consequentemente, o fluxo de um elemento nessa cadeia. Já a decomposição, se ocorre lentamente, afeta a liberação dos nutrientes para o meio.

O homem também exerce um importante papel nos ciclos biogeoquímicos. Por meio de certas atividades, como a agropecuária, o homem consegue alterar a dinâmica natural de um ecossistema, modificando as vias seguidas por determinado elemento no ciclo. Além disso, a poluição, extração de minerais e a produção de energia podem afetar a ciclagem dos elementos.

Por Ma. Vanessa dos Santos



PARABÉNS!
ANIVERSARIANTES
DE NOVEMBRO

Aniversariantes



Inara Aparecida Vicente Vignoli



Rafael Augusto Nardo



Uenderson Silva Faustino



Guilherme Camargo dos Santos



Eder Donizete Ferreira



Gustavo Henrique E. Moura



Julio Cesar Ribeiro de Oliveira



William Pereira Tome



Erick Aparecido dos Santos



Gabriel Gregório Moraes

Esportistas da INCA

Por Devilson Pereira

Notícias da INCA no Openliga 2022



A equipe da Metalúrgica INCA se despediu do Openliga das Empresas 2022 com vitória e a classificação escapou nos detalhes, ou melhor, nos gols marcados.

4º jogo – INCA 3 x 1 Prefeitura de Monte Santo (09/10/2022)

No 1º tempo, a equipe da INCA foi logo assumindo o controle da partida com muito toque de bola e jogadas de ataque, e em um lindo chute com curva no ângulo, o GUIRALDELLI abriu o marcador. Minutos depois, foi a vez do MAICON ampliar também num belo chute, a bola bateu na trave e morreu no fundo da rede.

Na 2ª etapa, o jogo continuava dominado até que numa desatenção generalizada a bola sobrou para o atacante adversário, falta nele e pênalti para a PREFEITURA que não desperdiçou e descontou no placar. Quase no final, o MAICON

marcou o seu segundo gol e deu números finais, 3 a 1.

Escalação da INCA: Rogério; Guilherme (Cosme), Rogério e Léo; João Vinícius, Maicon e Willian; Renan (Felipe) e Guiraldelli (Ricardo). Tiago e Luiz Flávio. Comissão Técnica: Devilson e Sidnei.

Resumo do Futebol da INCA em 2022

Esse ano de 2022 marcou o retorno da equipe da Metalúrgica INCA aos gramados, no total foram nove partidas entre amistosos e campeonato, e dezenove atletas vestiram a camisa pela empresa.

Atletas: Rogério Oliveira, Tiago, Guilherme, Cosme, Rogério Franzoni, Luiz Flávio, Léo, Júlio, João Vinícius, Willian, Maicon, Felipe Elias, Renan, Robinho, Felipe, Guiraldelli, Riad, Ricardo e Lucas. Comissão Técnica: Devilson Pereira e Sidnei Claudino.

AMISTOSOS / CAMPEONATO

0 x 1 Pierim
 4 x 1 De Pauli / Modular
 3 x 1 Mocdrol B
 1 x 1 Montec
 2 x 2 Montec
 0 x 1 Suporte Rei
 0 x 0 Mocdrol B
 1 x 2 Nutritional
 3 x 1 Prefeitura Monte Santo

Estatísticas:

09 partidas
 03 vitórias
 03 empates
 03 derrotas
 14 gols marcados
 10 gols sofridos
Artilheiros
 5 gols – Robinho
 3 gols – Maicon
 2 gols – João Vinícius, Guiraldelli
 1 gol – Willian, Ricardo